

10 RAHATARKA MÕTET ETTEVÕTJALE

1. Ära lase tekkida maksuvõlgnevusi – nii maksad lisaks võlgnevusele ka viiviseid tähtaja ületanud päevade eest, mis teeb kulu veelgi suuremaks. Peamised tähtajad on iga kuu 10. ja 20. kuupäev, kui maksad endale palka ja ettevõtte on käibemaksukohuslane ning majandusaasta aruanne tuleb esitada 1x aastas 6 kuud peale majandusaasta lõppu. Levinud kuupäevaks on 30.06.2023.

2. Esita või kontrolli, et Sinu raamatupidaja esitaks deklaratsioonid ja aruanded selleks ettenähtud tähtaegadeks. Nii väldid sunnirahade ning viiviste maksmist ja sellega seonduvat erijuhtude tulumaksukulu. Vastavalt 1.veebruari 2023 jõustunud seadusemuudatusele, on õigus ettevõtjaid trahvida hoiatamata kuni 3200 euro ulatuses.

3. Unusta ära eraisiku maksukäitumine – üldjuhul ettevõtja tulu ei tule 1x kuus kindlal kuupäeval, vaid mitmel korral kuus, seega on mõistlik arvete tasumisel jälgida rahavoogusid ja arvete maksetähtaegasid. Mõne arve ennetähtaegne tasumine võib viia mõne teise arve tähtajaks mitte tasumiseni ja seega võivad tekkida viivised, mis on tegelikult asjatu kulu. Samuti võib see mõjutada Sinu ettevõtte krediitireitingut.

4. Kasuta ära maksuvabade kulude võimalused – näiteks sporditoetus 100 eurot kvartalis, sõiduauto kompensatsioon sõidupäeviku alusel kuni 335 eurot kuus või vastuvõtukulud 32 eurot kuus + 2% palgafondist. Maksude optimeerimine on üks peamisi kulude kokkuhoide.



e-assets
RAAMATUPIDAMINE & VARAHALDUS



www.facebook.com/eassets



[@eassetsrmp](https://www.instagram.com/eassetsrmp)



www.eassets.ee

10 RAHATARKA MÕTET ETTEVÕTJALE

5. Hoia ennast kursis, milliseid kulusid võiksid hoopis otse ettevõtte kuludesse kanda, et kokku hoida tööjõukuludelt ja maksudelt. Märksõnaks on taaskord maksude optimeerimine. Nende kohta olen teinud ka põgusa ülevaate oma kodulehel <https://eassets.ee/maksuvabad-kulud/>.

6. Samamoodi nagu eraisikutel soovitatakse hoida eraldi meelerahufondi, hoia ka ettevõtte all säästupuhvrit ootamatute kulutuste katteks. Seda on mõistlik inflatsiooni kaitseks hoida näiteks hoiusel, et see teeniks hoiustamise perioodil intressi. Üha enam kogub populaarsust ka raha hoidmine Lightyear* (investeeringusplatvorm) kontol, kus ka seisev raha teenib igakuiselt intressi ning raha on võimalik vajadusel kiirelt kasutusele võtta ootamatute kulutuste katteks (*ei ole investeerimissoovitus).

7. Kui Sinu ettevõttel on halva maksekäitumisega kliente, ära karda küsida teenuse/kauba müügi korral ettemaksu. Meil kõigil on õigus oma töö eest saada väärilist tasu, ka Sinul. Mõni klient võib küll selle peale solvuda, aga usu, see on parem kui pärast klienti taga otsida ja võlga sisse nõuda.

10 RAHATARKA MÕTET ETTEVÕTJALE

8. Kui tunned, et peale teenuse osutamist või toote müümist jääb liiga vähe tulu kätte, kontrolli üle oma tööprotsessid. Äkki oled enda tehtud tööd ja panust alahinnanud? Ettevõtlusega alustades on hinnastamisel küll kõige lihtsam võrrelda turuhindasid, aga et Sa endale liiga ei teeks, arvesta välja OMA teenuse/toote omahind. Ainult nii saad olla kindel, et ei tööta kahjumiga ja ettevõtlus täidab oma eesmärgi. Pikas perspektiivis ei ole ka motiveeriv töötada, kui tead, et Sinu tööd ei väärtustata.

9. Kui mõne projekti raames peab ettevõttesse tööle võtma ajutise professionaalse töötaja, siis kaalu, kas töölepingu asemel on mõistlikum sõlmida hoopis käsundus- või töövõtuleping. Tööandjale on need oluliselt soodsamad, kuna puhkusearvestust nende lepingute puhul ei ole ja maksad ainult realselt tehtud töö eest. Kui aga töö sisu vastab töölepingu tingimustele, siis on ikkagi ainuõige valik vormistada töötajaga just tööleping. Täpsemalt lepingute erisuste kohta saad lugeda minu artiklist <https://eassets.ee/millist-liiki-lepingut-valida/>

10. Kasum tekib kulude kokkuhoiu arvelt ehk et kui Sul on ettevõtluse tarbeks vaja teha suuri kulutusi, siis ära piirdu kunagi ühe hinnapakumisega. Küsi võrdluseks alati mitu pakkumist ja tee enda jaoks parim valik. Kallim hind ei tähenda alati kvaliteetsemat kaupa/teenust. Eriti oluline on kulude kokkuhoid tootmisettevõtete puhul, kus 1 sent kulude kokkuhoidu ühe toote omahinnast võib kaasa tuua oluliselt suurema kasumi.

Kokkuvõtteks, kasumi tekkimiseks tuleks alustada kulude kokkuhoiust ning üks suurimaid kulusid ettevõttes on alati tööjõukulud ja tooraine hind.

Kulude kokkuhoiu puhul arvesta, et Sinu toote/teenuse kvaliteet sellest ei langeks, sest muidu toob kulude kokkuhoid kaasa ka müügitulu languse. Tulude osas vaata üle, kas Sinu poolt küsitav hind on õiglane või pakud oma toodet/teenust alla omahinna.

Kasuta julgelt maksuvabastusi ja küsi oma raamatupidaja käest nõu



Kui oled raamatupidaja otsingul või vajad abi ettevõtlusega alustamisel, siis võta minuga ühendust info@eassets.ee ning leiame sobiva lahenduse.



www.facebook.com/eassets



[@eassetsrmp](https://www.instagram.com/eassetsrmp)



www.eassets.ee